

La firma española ya está realizando el proceso de selección del abogado que dirigirá la oficina en la ciudad condal. Este movimiento se suma al deseo de sus socios de incrementar este año la plantilla en un 15%.

La alianza con Mayer consolida los planes de Ramón & Cajal para abrir en Barcelona

Escribe Carlos L. Abadía

La recién estrenada alianza entre Mayer, Brown, Rowe Maw ya ha dado sus primeros frutos. La firma ha iniciado el proceso para abrir una oficina en Barcelona que espera "no se demore más allá del mes de febrero", asegura el socio del bufete Diego Lozano.

Después de evaluar distintas opciones, la firma ha optado por seleccionar un equipo de abogados catalanes formado por entre 3 y 5 profesionales, uno de ellos de "perfil senior para dirigir la oficina", añade Lozano quien asegura que aunque la alianza con Mayer Brown Rowe & Maw no ha acelerado el proceso "si ha ratificado el interés que nosotros teníamos. Tampoco ha sido una exigencia para firmar el acuerdo pero nuestros nuevos socios sí han visto bien esta operación", puntualiza.

Esta situación coincide con el desembarco en España de Latham & Watkins el pasado mes de enero, aunque en esta ocasión la firma



Los socios del despacho Ramón & Cajal.

americana abrió simultáneamente oficinas en Madrid y Barcelona.

Cercanía

Desde Ramón & Cajal aseguran que darán un servicio más cercano a sus clientes catalanes, principalmente del sector Inmobiliario, Mercantil y Derecho Público.

Además, el viernes pasado se reunió por primera vez el comité paritario que supervisa el funciona-

miento de la alianza. Las dos firmas pusieron en común sus clientes para conocer las sinergias que se pueden crear. También se ha comenzado a hablar del régimen de intercambio de abogados para que conozcan el funcionamiento de los dos firmas. Lozano asegura "que tenemos interés en mandar a dos de nuestros abogados a las oficinas de Mayer en Nueva York, Londres o París" aunque ésta no se producirá

hasta dentro de tres meses porque el despacho español se encuentra también en fase de nuevas contrataciones también para Madrid. En cualquier caso, aseguran que ningún socio entrará en ese intercambio. Mayer tiene previsto mandar entre 2 y 4 de sus abogados a las oficinas de Madrid.

Sobre los detalles del acuerdo, "no hay ningún compromiso de incremento en la facturación o en rentabilidad para mantener la alianza. El acuerdo se circunscribe a compartir clientes con intereses comunes", concluye Lozano.

MBR&M es el resultado de diversas fusiones con firmas europeas. En esta ocasión y como ya ocurriera el pasado año con la firma italiana Tonucci & Partners se ha llegado a una alianza. Desde la firma aseguran que "Este modelo lo hemos encontrado adecuado a las condiciones locales. Pero este modelo puede evolucionar en el futuro".

SOLUCIONES

Arbitralia crea Inmedia para ofrecer servicios de mediación a empresas

C.I.A. Madrid

La corte privada Arbitralia ha creado el Instituto Inmedia para prestar servicios de mediación para las empresas.

Según el director general de Arbitralia, José Luis Cabello, "Inmedia es el primer organismo de este tipo de carácter privado en el ámbito empresarial".

La mediación es otra herramienta extrajudicial de resolución de conflictos que constituye una alternativa previa al arbitraje. "La ventaja de la mediación es que las dos partes llevan el peso del proceso y si no se llega a un acuerdo ninguna de las partes puede verse perjudicada en otro proceso, ya sea judicial o extrajudicial porque hay un compromiso de confidencialidad", afirma Cabello.

FICHAJE

Luis del Valle, de Allen & Overy, se convertirá en abril en socio de Baker

La marcha del asociado senior del despacho inglés ya es oficial, aunque en Baker & Mackenzie no se hará pública hasta dentro de, al menos, un mes.

JAIME E. NAVARRO, Madrid

Allen & Overy pierde un asociado senior y Baker & McKenzie gana un socio. Luis del Valle, abogado del departamento financiero de Allen, abandonará su actual despacho el próximo 28 de febrero para incorporarse como socio a la oficina madrileña de Baker & McKenzie en el mes de abril. Del Valle se incorporó a la firma británica, dirigida por Íñigo Gómez-Jordana y Graham Donnell, en 2003. Anteriormente, el abogado había trabajado en el período entre 1997 y 2000 en Clifford Chance, antes de convertirse en el director del departamento de Corporate Finance de la asesoría jurídica de Bankinter.

La salida de Del Valle dentro de un mes ya es oficial en



Luis del Valle, actualmente asociado senior de Allen & Overy.

Allen & Overy y, posiblemente, Baker & McKenzie la haga oficial dentro de un mes, cuando el abogado haya abandonado su actual puesto. Del Valle, que ocupa en Allen la categoría de asocia-

do senior, se incorpora a su nueva firma como socio del departamento de financiero. Esta salida se une a otras dos pérdidas recientes del despacho inglés en su equipo de apoyo. En el mes de di-

ciembre, la directora del área de Recusos Humanos del despacho, Pilar Malpartida, dejaba la firma. Antes de que acabase el año también abandonó la firma el responsable del departamento de Marketing y Desarrollo de Negocio para incorporarse al

El nuevo fichaje de la firma americana abandonará su actual puesto a finales de este mes

equipo de marketing de Deloitte.

La firma facturó en 2005 (últimos datos disponibles) casi once millones de euros y cuenta en sus filas con más de cuarenta abogados.

NOMBRAMIENTO

Simon Davies elegido nuevo socio director Global de Linkaters

EXPANSIÓN, Madrid

Linkaters cuenta ya con nuevo socio Director Global para 2008. Simon Davies actualmente es socio director para Asia de la firma y a partir del 1 de enero de 2008 dirigirá el timón de la firma a nivel internacional hasta el 30 de junio de 2012.

Davies se incorporó a la oficina en Londres de Linkaters en 1990 convirtiéndose en socio en 1999, época en la que estuvo destinado en Hong Kong y posteriormente en Tokio. Davies es especialista en Corporate Finance, incluyendo fusiones y adquisiciones y emisiones de valores y sucederá a Tony Angel, quien dejará el cargo a finales del presente año cuando se complete su segundo mandato. Davies continuará con



Simon Davies.

la labor emprendida por su antecesor y aseguró estar "deseando seguir el extraordinario esfuerzo que se ha realizado además de asegurar que nuestros clientes reciban un servicio de alta calidad en todo el mundo y que nuestra gente cuente con las mejores oportunidades en el desarrollo de sus carreras".

LEY DEL MERCADO DE VALORES

1ª ED. NOVIEMBRE 2006. COLECCIÓN TEXTOS LEGALES

9 €

CONOCE LA LIBRERÍA DEL BOE

La Librería del BOE, calle Trafalgar, 27. 28010 Madrid

BOE BOLETÍN OFICIAL DEL ESTADO
MINISTERIO DE LA PRESIDENCIA
INFORMACIÓN DE LEY

902 365 303

www.boe.es